

La negociación en Nissan se rompe pese al consenso sobre salarios

La empresa exige reducir los costes

EFE
BARCELONA

La negociación entre Nissan y los sindicatos para adjudicar a la planta de la Zona Franca la fabricación de un nuevo turismo se rompió de nuevo la pasada madrugada a pesar de que ambas partes habían ultimado una propuesta para aplicar la doble escala salarial a los nuevos contratados.

Empresa y sindicatos, con la mediación de la Generalitat, mantuvieron una maratónica reunión que arrancó a las 10 horas del miércoles y que acabó a las cinco de la mañana del jueves por un desacuerdo sobre el tiempo adicional de trabajo para la plantilla.

CCOO y UGT de Cataluña, segundo y tercer sindicato en la planta, y Nissan, por otro lado, se han culpado hoy de la ruptura de las negociaciones, y la empresa ha subrayado que, por el momento, no hay previstas nuevas reuniones entre las partes.

La multinacional japonesa Nissan exige a la planta de la Zona Franca una reducción de costes - la doble escala salarial es una de las medidas planteadas - a cambio de adjudicar a Barcelona la fabri-

cación de un nuevo turismo que comportaría la contratación de 1.000 personas y una inversión de 130 millones de euros en las instalaciones.

La fábrica de Barcelona no opta a fabricar el nuevo turismo

El principal escollo de la negociación era hasta ahora la doble escala salarial para los nuevos contratados, pero después de semanas de intensos contactos, ambas partes acercaron mucho sus posturas anoche.

Según fuentes sindicales, antes de la ruptura de las negociaciones, ambas partes estaban de acuerdo en que los nuevos contratados empezaran cobrando 19.900 euros brutos anuales, y en que, en un plazo de unos cinco o seis años, pasaran a cobrar unos 25.600 euros, una remuneración un 20% inferior al salario del operario medio (unos 32.000 euros)

A partir de ese nivel salarial, se-



Vista del prototipo Resonance de Nissan

gún estas fuentes, la empresa aceptó la propuesta de CCOO de que los nuevos contratados, dado que cobrarían un 20% menos que el operario medio, redujeran su jornada laboral en esa misma proporción y pudieran destinar ese tiempo a formación.

Asimismo, en reuniones anteriores, la empresa había propuesto una reorganización de las categorías profesionales, de forma que fueran menos (de once a seis) pero que tuvieran horquillas salariales más amplias, por lo que, al llegar al tope salarial de los 25.600 euros, la progresión en salario de los nuevos contratados en la última categoría profesional dependería de la empresa.

Sin embargo, cuando el desacuerdo principal parecía resuelto, CCOO y UGT exigieron que el tiempo extra de trabajo que exigía la empresa (siete minutos más al día y dos días más al año durante 2013 y 2014) se remunerasen, la empresa se plantó, según fuentes conocedoras de los con-

tactos.

Según estas últimas fuentes, en contactos anteriores se había dado por supuesto que no se pagaría nada por ello, y la negociación se centraba en reducir esos tiempos adicionales de trabajo.

En cambio, CCOO y UGT aseguran que fue la empresa la que rompió la negociación al poner sobre la mesa esa batería de medidas para aumentar la actividad de las líneas de producción.

Fuentes de SIGEN-USOC, el primer sindicato de la planta, cuya postura está a medio camino entre la de empresa y estos dos sindicatos, han asegurado a Efe que la empresa también estaba dispuesta a hacer fijos a unos 170 de los 380 empleados temporales actuales de la fábrica.

Rotas por el momento las negociaciones, la principal incógnita es cómo se recibirá en los cuarteles generales de la multinacional japonesa este nuevo desacuerdo, después de meses de tira y afloja. □

Hacienda

► La sentencia del IV no afecta a los fármacos

El Ministerio de Hacienda ha aclarado que la sentencia del Tribunal de Justicia de la Unión Europea, que cuestiona el IVA reducido que se aplica en España a algunos productos sanitarios y de uso farmacéutico, no afecta ni a los medicamentos ni al material para discapacitados, como sillas de ruedas o muletas.

Energía

► Los precios de los gasóleos suben otra vez

Los precios de la gasolina y del gasóleo han registrado subidas de hasta el 1,6% durante la última semana y regresan ya a los niveles de mediados de octubre, según datos del Boletín Petrolero de la UE. El litro de gasolina cuesta en la actualidad 1,423 euros, un 1,6% más que hace una semana, y suma su segunda subida consecutiva.

Consumo

► Suben los precios de los bares y restaurantes

Los precios de los restaurantes y bares subieron un 0,9% en 2012, un incremento que se sitúa dos puntos por debajo del IPC general que cerró el año en un 2,9, según la Federación Española de Hostelería a partir de datos del INE. A lo largo de 2012 los precios no aumentaron más del 1,1% en tasa interanual.

Finanzas

► Villar Mir lanza una emisión de bonos

El Grupo Villar Mir, accionista de control de OHL, lanzará una emisión de bonos de hasta 150 millones a cinco años y con posibilidad de canjearlos por títulos del grupo de construcción y concesiones, informó la compañía. La corporación enmarca la operación en su voluntad de extender la vida media de su deuda, reducir su exposición a la financiación bancaria tradicional y optimizar el coste de la financiación.

SEGÚN EXCELTUR

El sector turístico cayó un 1,6% en 2012 afectando por primera vez al empleo

EUROPA PRESS
MADRID

La actividad turística en España cayó un 1,6% en 2012, cuatro décimas más de lo inicialmente previsto, debido a una intensificación de la caída consumo de los españoles, lo que ha provocado una caída del 77,1% de las ventas empresariales afectando por primera vez al empleo, con 23.279 afiliados menos en las ramas turísticas, según la Alianza

para la Excelencia Turística (Exceltur).

En rueda de prensa para hacer balance del año 2012, el vicepresidente del 'lobby', José Luis Zoreda, aseguró que, a pesar de ello, el sector cierra el año con mayor capacidad exportadora, con 43.327 millones de ingresos en la balanza de pagos, además de ser el sector que más contribuirá a financiar el déficit por cuenta corriente (un 66% hasta octubre).

No obstante, es el sector con mayor capacidad exportadora

El descenso de la actividad turística se explica por la caída del consumo turístico de los españoles y la ralentización de la de-

manda extranjera hacia España en el cuarto trimestre del año. Según Exceltur, esto se debe al efecto de la subida de las tasas aéreas y del IVA en un contexto de debilidad de la demanda, como ya anticipó la organización antes del verano.

Las empresas turísticas no han podido aguantar el efecto de la caída de sus márgenes y ventas lo que les ha obligado a ajustar las plantillas para ajustarse a menores niveles de demanda. □